

Betalingsløsninger

- Komplette All-In-One løsninger



CP[®]
CompuPartner.dk



▶ iPP300 series

Customer convenience retailers can rely on

▶ Ingenico reveals a market-beating PIN-Pad solution for retail

Covering every possible payment method including contactless and mobile phone (NFC), it offers true convenience for shoppers and retailers. Boasting secure transactions, extensive communication technologies and a plug-and-play installation, this compact retail PIN-Pad is an unmatched, innovative solution; speeding up transactions and addressing customers' needs across the board.



Security



Smartcard



Magstripe



Contactless



Color Display

Security

Built around Ingenico's industry-proven, highly secure core, the iPP320/350 provides assured secure data and application management, and the ultimate in secure transactions for retail. EMV and PCI PTS V2 and V3 certified and supporting the latest international security algorithms (DES, TDES, RSA, DUKPT and Master/Session), the iPP320/350 series features an optional PIN privacy shield for additional peace of mind.

Performance

The iPP320/350 makes fast-paced transactions a reality. Ingenico's Telium 2 architecture and its EMV level 2 kernel enable this PIN Pad to process powerful cryptographic algorithms at high speed. Tamper-resistant and tamper-responsive, it increases the security and versatility of your payment system, providing additional confidentiality at the PIN entry stage.

Design/ergonomics

Lightweight and stylish, the iPP320/350 series ensures ease-of-use. Its large 16-key backlit ergonomic keypad – complete with menu and navigation keys – and crisp LCD display makes PIN-entry and option choice effortless. Delivering true payment versatility, it features a high performance EMV smart card reader, a magnetic card reader, and an optional PayPass®- and PayWave®-approved embedded contactless reader.

Communications

This all-in-one PIN pad provides an array of connectivity options. From powered serial and USB ports to Ethernet connection interfaces, it delivers truly impressive integration capabilities.

Software development

Ingenico delivers incremental revenue today and future proofs the terminal investments of tomorrow. Uniquely, the iPP320/350 series is backwards compatible with all 800+ Ingenico Telium services and applications, while providing the rapid development environment on which to build a compelling portfolio of targeted, new generation services.

Field Services

To reduce total cost of ownership and enable banks and merchants to maximize their terminal investments, Ingenico provides a comprehensive range of terminal and software update and management services – both remotely and in the field. Fully certified professionals and local language helpdesks operate in every territory to ensure Ingenico is on hand to support customers 24 hours a day, seven days a week, 365 days a year.



NAME			IPP320	IPP350
Processor	Main processor	Thunder (ARM9), 450 MIPS	•	•
	Crypto processor	Booster (ARM7), 50 MIPS	•	•
Memory	Internal	128 Mbytes Flash, 16 Mbytes SDRAM	•	•
	External	µSD supporting up to 8G	•	•
OS		Telium 2	•	•
SAM slots		3	•	•
Card reader(s)	Magnetic stripe	Triple track	•	•
	Smart card	EMV L1, 500 000 insertions	•	•
	Contactless	Optional integrated reader	•	•
Display	Color	TFT Color display QVGA 2.7" (320 x 240) 4096 Colors		•
	Monochrome	LCD 128 x 64, white backlit	•	
Keypad		15 keys, raised Marking, Backlit	•	•
Audio		Powerful buzzer	•	•
Connectivity	USB device	USB2.0 - Device	•	•
	Serial	RS232	•	•
	Ethernet	10/100 BT	•	•
	Tailgate	Factory option	•	•
Power supply	Powered USB	5V 500 mA	•	•
	Powered RS 232	5V or 12V	•	•
	Powered Ethernet	POE Compliant with 802.3af	•	•
	External power supply	Option	•	•
Size		168 x 83 x 40 mm	•	•
Weight		267 Grs	•	•
Environment	Operating temperature	5° to +45°C	•	•
	Storage temperature	-20° to +70°C	•	•
	Operating humidity	85% HR to +55°C	•	•
Optional privacy shield	PCI Compliant	Additional or factory mounted privacy shield	•	•
	ZKA Compliant	Factory option	•	•
PCI PIN transaction security	PCI PTS V2 certified		•	•
	PCT PTS V3 certified		•	•

Betalingshardware samt integration:

1 stk. IPP 350 Betalingsterminal til integration i eksisterende touch løsning	4.800,00 kr.
---	--------------

Levering / Installation	1.200,00 kr.
-------------------------	--------------

- inkl. Levering, opsætning, tilslutning og konfiguration af hhv. betalingsterminal samt evt. bonprinter enten anskaffet til formålet eller allerede eksisterende.

Samlet anskaffelse af hardware	6.000,00 kr.
---------------------------------------	---------------------

Software til integration:

Oprettelse software ifb. med integration Golf Box - engangsbeløb	250,00 kr.
--	------------

I alt	<u>6.250,00 kr.</u>
--------------	----------------------------

Mulige tillægsprodukter:

1 stk. 80mm OKI termisk printer til print af transaktionskvittering inkl. 5 bonruller á 80mtr.	1.690,00 kr.
---	--------------

1 stk. Bord- / vægholder til IPP350 betalingsterminal	650,00 kr.
---	------------

Løbende ydelser:

Server, software og gatewaylicens	pr. md./år	60,00 kr./	720,00 kr.
-----------------------------------	------------	------------	------------

Serviceaftaler: (se vedlagte beskrivelse af omfang)

Serviceaftale – 24 timers ekspres ONSITE AIO service	pr. md./år	90,00 kr./	1.080,00 kr.
--	------------	------------	--------------

Serviceaftale – Basis (telefonsupport)	pr. md./år	50,00 kr./	600,00 kr.
--	------------	------------	------------

Vi kan alternativt tilbyde All-In-One løsning - finansieret over 36 mdr. med faste månedlige ydelser.

Alternativ All-In-One – finansieret 36 mdr.**AIO Betalingsterminal løsning 1 – komplet integreret på kundens adresse**

- 1 stk. Ingenico IPP350 inkl. Bord / vægholder
- Server, gateway & software licens
- Serviceaftale – 24 timers ekspres ONSITE AIO service
- Oprettelse software

Pr. måned i 36 måneder 360,00 kr. excl. Moms – faktureres månedsvis

– Oprettelse af AIO finansiering 900,00 kr. excl

– Samlet omkostning 1. faktura 1260,00 kr. excl. Moms.

**AIO Betalingsterminal løsning 2 – komplet integreret på kundens adresse**

- 1 stk. Ingenico IPP350 inkl. bord / vægholder
- OKI Bonprinter – inkl. 5 bonruller á 80mtr.
- Server, gateway & software licens
- Serviceaftale – 24 timers ekspres ONSITE AIO service
- Oprettelse software

Pr. måned i 36 måneder 420,00 kr. excl. Moms – faktureres månedsvis

– Oprettelse af AIO finansiering 900,00 kr. excl

– Samlet omkostning 1. faktura 1320,00 kr. excl. Moms.

SERVICEAFTALE - Hvad betyder det for dig ?

En Serviceaftale giver følgende fordele:

BASIS SERVICEAFTALE - (TELEFONSUPPORT)

Support via telefon vedrørende alle tekniske spørgsmål i forbindelse med brug af Compu Partner's produkter.

Kunden kan gratis benytte Compu Partners telefonsupport. Kunden kan ringe til telefonsupport på alle hverdage i tidsrummet 09.00 - 20.00 samt lørdage og søndage 09.00 - 15.00 for at modtage assistance vedrørende brug af terminalen.

Aftalen omfatter ikke support på andet teknisk udstyr end Compu Partner's produkter, herunder internet-forbindelser, routere, switches, mobilabonnementer, SIM-kort mv.

Aftalen giver ikke adgang til gratis lån af serviceudstyr fra Compu Partner. Kunden betaler selv alle omkostninger i forbindelse med leje af serviceudstyr i forbindelse med reparationer.

Kunden betaler selv for alle omkostninger i forbindelse med reparationer af udstyr, såfremt dette ikke er dækket af garanti.

Serviceaftalen kan, af kunden, opsiges med mindst 3 måneders varsel til ophør 1. januar i et kalenderår.

Prisen for serviceaftalen reguleres hvert år i januar måned med, som minimum, den procentvise ændring i nettoprisindekset.

EKSPRES SERVICEAFTALE - ALL-IN-ONE

Service efter samme vilkår som BASIS serviceaftalen.

Vedligeholdelse og reparationer på produkter, der ikke skyldes slid, abnorm brug af produktet, hærværk på dette eller indgreb i produktet er omfattet af serviceaftalen.



Køber/Kunden betaler omkostningerne ved forsendelse af produktet til reparation hos Compu Partner. - Såfremt de ombyttede produkter er i samme stand, vil det fejlmeldte produkt ikke blive returneret. Kunden beholder i disse tilfælde serviceudstyret. Kunden kan for egen regning vælge at modtage det oprindelige produkt retur.

Ved fejlmelding af produkt i telefonsupportens åbningstid fremsendes / leveres ONSITE serviceudstyr til kunden inden 24 timer alle hverdage. Fejlmeldte produkter skal returneres til Compu Partner senest 3 hverdage efter ombytning. Såfremt ombytningsreglerne ikke overholdes, opkræves administrationsgebyr (500,00 kr) i henhold til gældende prisliste.

Serviceaftalen kan af kunden opsiges med mindst 3 måneders varsel til ophør 1. januar i et kalenderår.

Prisen for serviceaftalen reguleres hvert år i januar måned med, som minimum, den procentvise ændring i nettoprisindekset.

ØVRIGE PRISER:

Pris for ombytning beskidt terminal
Teknikertime ONSITE

1300,00 kr.
675,00 kr.



Sæt gerne en finger på...



www.findMANNA.eu

Hos CompuPartner har vi i mange år fokuseret på at udvikle 100% kundetilpassede kvalitetsløsninger, som matcher behovet og budgettet hos den enkelte kunde.

Vi sætter en ære i at lave løsninger der skaber merværdi for både din forretning og dine kunder.

Vi har mange års erfaring fra de danske golfklubber hvor vi har vores daglige gang. Vi er i gennem årene blevet markedsledende - og lader os fortælle at vi er blevet det fordi vi bliver opfattet som garanter for kvalitet i både produkter og service og fordi vi kender klubbernes behov.

Når vi skriver kvalitetsløsninger - så mener vi kvalitet! Man kan eksempelvis sagtens finde billigere skærmtyper end dem vi benytter - men ikke i samme professionelle kvalitet. En typisk lavpris trykfølsom skærm tåler ikke mange gentagne tryk på samme sted, og ofte

er strømforbruget på en 24/7 løsning ikke ligegyldig. Samtidig er levetiden på løsninger der ikke er udviklet specifikt til opgaven ofte betydeligt kortere end levetiden på de professionelle

På den lange bane kan den umiddelbar billige løsning, vise sig at blive voldsomt dyr i længden.

Vi er specialister i informationsløsninger, interaktive skærme, Point Of Sale samt betalingsløsninger.

Ofte tager vi et generelt IT-tjek af maskinparken for at se om det er muligt at spare yderligere strøm, eller om hardwaren er nedslidt og bør skiftes inden nedbrud. Derved kan vi hjælpe dig med at afdække de nuværende IT behov og lave en dokumentation / strategi for firmaets IT fremover. På den måde ved du hvornår de forskellige ting skal prioriteres, og kan planlægge budgettet derefter.

CompuPartner.dk